



Programme du stage « Préparer et réaliser ses ventes de bois »

Les 14 et 15 septembre 2017

	Thèmes	Exposés	Intervenants pressentis
Jeudi 14 septembre 2017			
Matinée	Chronologie d'une vente de bois	9 h : Rappel des différentes étapes d'une vente <i>Discussion à partir du film « Vendre ses bois » du PAIFAD.</i>	Martial Hommeau Animateur du stage Ingénieur au CRPF
		9 h 45 : Partenaires et interlocuteurs professionnels : Qui fait quoi ?	
		11 h : Les préalables à vérifier - Réglementation des coupes - Eléments techniques et logistiques	Gestionnaire Forestier Professionnel + Martial Hommeau
Après-midi	Délimitation et marquage des arbres à vendre ou à préserver	14 h : Présentation sur le terrain des signalétiques préconisées pour définir un cloisonnement, une limite de lot, un arbre à conserver, à abattre...	Martial Hommeau Esthelle Mercier
	Estimation du volume sur pied	14 h 30 : Rappel des principes généraux : - Calcul de la hauteur, - Mesure de la circonférence, - Décroissance moyenne métrique, - Utilisation d'un barème de cubage	
		15 h 15 : travail en ateliers : exercice d'estimation dans une peupleraie et/ou dans une futaie de chêne	
Vendredi 15 septembre 2017			
Matinée	Estimation du bois sur pied (suite)	9 h : Etablissement, à partir des mesures effectuées la veille, de fiches de présentation des lots à destination des éventuels acheteurs.	Martial Hommeau Esthelle Mercier
	Vendre ses bois	10 h : Le contrat de vente : les clauses à préciser	
		11 h : Fiscalité et TVA applicables aux ventes	
Après midi	Vendre ses bois	14 h : La certification forestière	Technicien coopérative
	Cubage du bois abattu	14 h 30 : Exercice Cubages de grumes Calculs de stères Conversion selon longueurs	
	La qualité, valorisation et marché du bois	15 h 45 : Rencontre et échanges avec un professionnel pour : • évoquer les marchés actuels. • présenter, à partir d'un chantier en cours de réalisation, les différents produits façonnés.	
	Bilan	16 h 45 Débriefing de la session	Martial Hommeau